



## CALENDARIO FORMAZIONE ONLINE LUGLIO E SETTEMBRE

### Area Ottimizzare Organizzazione e Processi in tempi rapidi. Approccio Lean

Parametrizzazione – 29 e 30 settembre 2020 2 mezze giornate

Due Diligence Organizzativa 16 e 17 settembre 2020 2 mezze giornate

Creare un'organizzazione Agile, casi ed esempi di successo 17 e 18 settembre 2020 2 mezze giornate

### Area Ridurre errori e difetti. Tecniche di Controllo di Processo e Quality Blitz Kaizen

Tecniche per ridurre drasticamente i difetti cronici. Approccio Quality Blitz 14,15, 24 e 25 settembre 2020 4 mezze giornate

8D: il problem solving nel settore industriale –3 e 4 settembre 2020 – 22 e 23 settembre 2020 2 mezze giornate

Come scrivere procedure efficaci, semplificare la documentazione e creare standard di qualità –15 e 16 settembre 2020 - 5 e 6 ottobre 2020 2 mezze giornate

<a href="#"><u>La gestione degli audit secondo la nuova ISO 19011:2018. Come innovare l'audit interno ed aumentarne significativamente il valore aggiunto</u></a> – 14 e 15 settembre 2020 - 1 e 2 ottobre 2020 2 mezza giornate
<a href="#"><u>Fornitori in free-pass: l'autocertificazione e il miglioramento continuo della qualità delle forniture</u></a> – 8 e 9 settembre 2020 - 29 e 30 settembre 2020 2 mezza giornate
<a href="#"><u>Quality Dashboard: il cruscotto qualità come strumento strategico</u></a> - 2 e 3 settembre 2020 – 21 e 22 settembre 2020 2 mezza giornate
<a href="#"><u>Metodi statistici per accrescere l'efficacia del controllo di processo</u></a> - 1,2,3,4,7 e 8 settembre 2020 6 mezza giornate
<a href="#"><u>Ridurre i difetti di qualità a livello di parti per milione: il ruolo della Carta di controllo</u></a> – 3 e 4 settembre 2020 2 mezza giornate

### Area Produrre in modo Eccellente. Toyota Production System

<a href="#"><u>Pianificazione e controllo della produzione</u></a> –10 e 11 settembre 2020 2 mezza giornate
<a href="#"><u>Sales and Operations planning. Trovare l'equilibrio tra produzione e vendite, acquisti e finance</u></a> - 2 e 3 settembre 2020 2 mezza giornate
<a href="#"><u>Percorso di Specializzazione per Operation Manager Online</u></a> - dal 6 ottobre 2020 6 moduli
<a href="#"><u>Cell Design e Low Cost Automation</u></a> - 23 e 24 ottobre 2020 2 mezza giornate
<a href="#"><u>Manutenzione Autonoma e TPM</u></a> - 17 e 18 settembre 2020 2 mezza giornate
<a href="#"><u>Controllo statistico della produzione</u></a> – 12 e 13 novembre 2020 2 mezza giornate

### Area Ridurre i costi d'Acquisto migliorando la qualità dei Fornitori. Purchasing Excellence

<a href="#"><u>Lean Logistica</u></a> – 7 e 8 settembre 2020 2 mezza giornate
<a href="#"><u>I contratti d'acquisto: tipologia, formulazione ed uso</u></a> – 1 e 2 settembre 2020 2 mezza giornate
<a href="#"><u>Percorso di Specializzazione: L'Eccellenza negli Acquisti.</u></a> Dal 28 settembre 2020 5 moduli

[Sales and Operations planning. Trovare l'equilibrio tra produzione e vendite, acquisti e finance](#) 2 e 3 settembre 2020 2 mezza giornate

### Area Sviluppare in tempi rapidi nuovi Prodotti e Servizi - Design for Manufacturing

[Ottimizzare i costi del ciclo di vita del prodotto -RCM: reliability Centered Maintenance](#) - 24 e 25 settembre+1 e 2 ottobre +12 e 13 ottobre 2020 6mezza giornate

### Area Gestire in modo efficace i progetti. Percorsi di Project Management

[Agile Project Management: il Framework Scrum](#) 21 e 22 settembre 2020 2 mezza giornate

[Project Management, Lavorare sui progetti aziendali Aspetti organizzativi, elementi soft e strumenti a supporto.](#)- dal 7 settembre 2020 4 giornate

[La valutazione economica dei progetti interni aziendali](#) – 3 agosto 2020 mezza giornata

[La gestione snella dei progetti di sviluppo prodotto:](#) Oobeya Room - 14 settembre 2020 Mezza giornata

### Area Gestire e Sviluppare le Risorse Umane e Formare Capi in grado di motivare e coinvolgere

#### [Percorso Eccellenza nello Smartworking](#)

1) Percorso per responsabili –dall'8 settembre 2020 4 moduli

2) Percorso per collaboratori – dal 7 settembre 2020 4 moduli

[Capi capaci di motivare](#) -8 e 9 settembre 2020 2 mezza giornate

[Il ruolo del capo in produzione. Motivare e valorizzare le Risorse Umane](#) - 22 e 23 settembre 2020 2 mezza giornate

## Area Accrescere l'efficacia nel Commerciale - Gestione del Customer Value

<a href="#"><u>Public Speaking executive</u></a> – 15 e 16 settembre 2020 2 mezza giornate
<a href="#"><u>Gestione dei reclami: velocità e qualità delle risposte per fidelizzare il cliente. Migliorare drasticamente attraverso la Value Stream Map</u></a> - 10 e 11 + 23 e 24 settembre 2020 4 mezza giornate
<a href="#"><u>Customer Journey Mapping: comprendere e migliorare l'esperienza del cliente</u></a> - 3 e 4 settembre 2020 2 mezza giornate
<a href="#"><u>Condurre Webinar efficaci</u></a> - 10 e 11 settembre 2020 2 mezza giornate
<a href="#"><u>Percorso di specializzazione Business Analytics e Text Analytics. Saper analizzare i dati per prevedere e anticipare i fenomeni aziendali</u></a> dal 7 settembre 2020 . 5 giornate

Per qualsiasi informazione il Team Galgano sarà a sua disposizione.

*Ricordiamo inoltre, che i corsi possono essere finanziati utilizzando i Fondi Interprofessionali e che Galgano Formazione è in grado di fornire assistenza alle imprese che desiderano utilizzare tali fondi preparando le richieste ed espletando le procedure amministrative.*

Nives Boncristiano : 339/2197369 [nives.boncristiano@galganogroup.com](mailto:nives.boncristiano@galganogroup.com)

[Per utilizzare i voucher formativi clicca qui](#)

**GALGANO**  
*formazione*

Via Della Moscova, 10

20121 Milano

tel. 02.39.605.222

